



## ***„Egyesület a Pénzügyi Kultúra Fejlesztéséért”***

Az Klub célja segíteni azoknak, akik  
Szeretnének pénzhez, tőkéhez jutni rövid és hosszútávon!



***Képezzen tőkét befektetésihez!  
Éljen befektetési hozamából, és ne hitelből!***

## ***A Good Life Klub rendszere, működése:***

2009 őszén, hivatalosan is elindult Magyarországon egy egyedülálló, vadonatúj felépítés szerinti rendszer, egy független alkusz cég pénzügyi ötlete alapján, mely hosszú távra tervez.

Célja, nem a gyors meggazdagodás és a munkanélküli meggazdagodás, hanem azon piaci igény kielégítése, hogy az emberek szeretnék egy biztonságot adó vésztartalék alappal rendelkezni. Egy lehetőség, amely bárkit érinthet.

**Létrehozhat egy biztonsági alapot és jövedelem kiegészítésre tehet szert.**

Választott partnerünk az Aviva biztosító, Maxima és Armada, befektetési egységekhez kötött életbiztosítása (Unit Link) lett a pénzügyi Klub alapján!

### **Miért érdemes az Aviva Biztosító szerződését választani?**

1. Céges szerződőként a befizetések, költségként könyvelhetők
2. Feltőkésítheti vállalkozását hitelek és adósság nélkül
3. Adó halasztás lehetősége
4. Biztonságban tárolt tőke
5. Rugalmas hozzáférés bármikor mozgósítható tőke
6. Rugalmas befektetési számla
7. Szükség esetén az eseti betétek pár napon belül felvehetők
8. Magasabb hozam, lekötés nélkül

További részleteket **Vizsgázott és engedéllyel rendelkező** munkatársunktól kaphat!

***Ismerje meg működésünket mielőtt döntene!***

### ***Miért is érdemes mindezt a Pénzügyi Klub keretein belül indítani?***

1. Megtakarítását, a Klub szervezéséből származó jutalékából töltheti
2. Mátrixában 3.000.000 Ft jutalék keletkezhet, ha teljesíti a Klub elvárásait. Szerződésének gondozása, esedékes díjjal való rendezése és legalább 3 új tag Ajánlása, segítése.
- 3 Mátrix kifutása után
  - Ha feltelt egy mátrixa (120 szerződő)
  - Szerződése a 3. évre is díjjal rendezett
  - Van legalább 3 saját ajánlása

Nyithat egy új mátrixot, elindulhat egy új szerződése. Szponzorkövetés szabályait betartva, követi Önt a csoportja. Ezzel további jövedelemhez juthat.

#### 4.Segítség a felhalmozott tőke tovább gyarapításához

- Befektetési tanácsok, tapasztalatok klubtagoktól, külső cégektől.
- Közös Programok indítása, más irányú pénzügyi konstrukciókban

### ***Jutalékok:***

- A Csoportjából (120 szerződés), Minden szerződés utáni jutalék illeti meg a klubtagot, a következő szabályok szerint!

#### **1 Ajánlás- Létszám aránya alapján**

- 20 fő a csoportban 1 saját ajánlással
- 40 fő a csoportban 2 saját ajánlással
- 50 fő a csoportban 3 saját ajánlással

#### **2 Létszám –díj fizetettségi arány alapján**

- Az első 33 szerződés jutalékának 50% -a kerüljön elhelyezésre a szerződésében!
- A személyesen ajánlott klubtagok szerződése díjjal rendezettnek kell lennie.
- Jutalék felvételekor ellenőrzésre kerül az előző havi teljesítés, a számla mellé csatolt, befizetési bizonylat másolatával

#### **3 Kinevezett Csoportvezetők**

- a klubtag az egyesületi szabályzat aláírásával elfogadja, hogy a kinevezett csoportvezető a klubtag jutalékából automatikusan visszatarthatja az általa ki nem fizetett tartozást, ami lehet
  - 37.500 Ft megelőlegezett első 3 havi befizetés
  - 18.000 Ft megelőlegezett tanfolyam, ill. vizsgadíj
  - Illetve a biztosítás elmaradt esedékes díja

Továbbá a biztosító társaságoknál, jutalék visszairási szabály vonatkozik a biztosítási termékekre, ha a szerződésben rögzítettek nem teljesülnek. a pénzügyi Klub létrehozásakor a jutalék rendszerben kialakításra került munkatársi szinten egy tartalékalap, amely segítség lehet a probléma megoldásában, így a tagoknak, ha betartják a klub működési szabályait, nem kell tartania szerződés idő előtti megszűnéséből keletkező, megterhelő jutalék visszairástól

***Az Egyesület célja nem a haszonszerzés, hanem az emberek megismertetése a helyes tőke képzésre, és a Magyar Pénzügyi Kultúra javítása!***

### ***Klubtagok vállalása:***

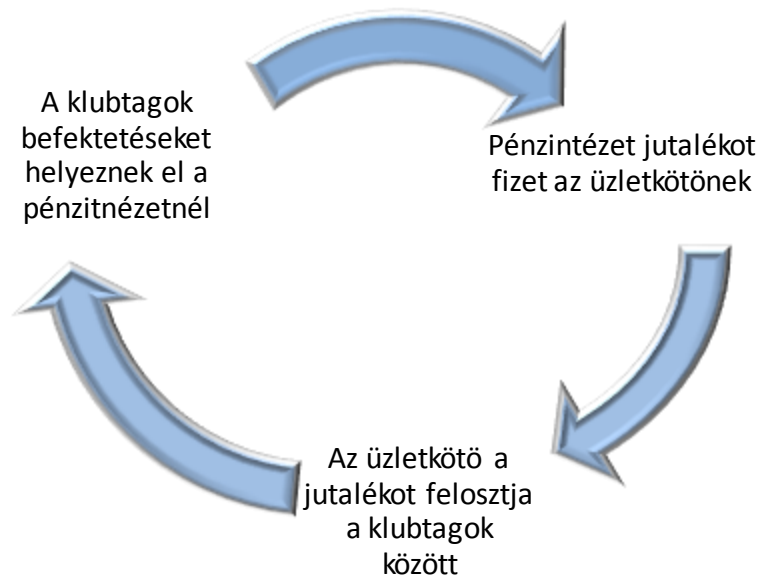
1. Megismeri a klub szabályzatát, aláírásával elfogadja, és regisztrál klubtagként az ajánlóján keresztül
2. Maga nevére elindítja az alapterméke szerződését a vizsgával és engedéllyel rendelkező üzletkötő segítségével
3. Teljesíti a Klub minimális elvárásait
4. Segíti az ajánlott barátait. hogy ők is teljesítsék az elvárást. Felelősséggel tartozik értük
5. Mindaddig, amíg a szerződése a 3. év végéig díjjal nincsen rendezve, jutalékának 50 %-át erre a célra kell fordítania, amit a kinevezett csoport vezetője ellenőriz folyamatosan! (**hiszen nem haszonszerzés az elsődleges cél**)
6. Amennyiben elvégzi a biztosítás közvetítői tanfolyamot és PSZÁF regisztrációt szerez, munkatárssá válik, aki a pénzügyi munkát is végezhet

### **Munkatársak:** vállalásai és juttatásai, karrier lehetőség

- Közreműködnek az új jelentkezők igényeinek felmérésében, informálásában.
- Az ajánlatok kitöltésében és a biztosítóhoz való eljuttatásában!
- Az így állományukba került szerződések gondozásában.
- A biztosító teljesítmény versenyein való részvétel, minősülés jutalmazások

***A biztosítóval kötött munkatársi szerződésnek megfelelően***

### ***A Klub Rendszerének általános felépítése:***



- A Klub üzletkötője szerződött a pénzintézettel
- Megkötö a klubtag, saját szerződését a pénzintézettel, az üzletkötő közvetítésével
- A pénzintézet jutalékot fizet az üzletkötőnek, minden új közvetített szerződés után
- az üzletkötő, minden szerződésért kapott jutalékát visszaosztja a klub tagjainak, előre rögzített formában
- A tagok így plusz jövedelemhez jutnak, amiből finanszírozzák a saját maguk biztosítását
- A Klubtag a feltételek betartásával és teljesülésével, jogosult a csoportjában létrejött szerződésének utáni jutalék felvételére.
- A klubtag, a keletkező jutalékából fedezi a termék, következő esedékes befizetéseit
- A klub, egy minimális feltétel teljesítését kéri cserébe: Minden tag, havonta csak 1 személyes ajánlást tehet, de legalább 3 az elvárt a saját szerződés kötését követően: Ennek lényege az, hogy az ajánló, az ajánlott klubtagot és szándékait alaposan megismerje és a jelentkező is kellően tisztába legyen a feltételekkel, a működési szabályokkal.
- Amennyiben a klubtag a díjfizetési kötelezettségének nem tesz eleget, vagyis nem gondozza a szerződését, szerződő módosítással lemond a klub javára. Szerződését így, klub átveheti, rendezni annak elmaradását és a további jutalékok is az új szerződőt illetik. A szerződésbe addig befizetett díjakat, a szerződés 10. évfordulója után veheti át. Így nem veszik el a pénze, anyagi kár nem éri
- MINDEN megkötött szerződés rendszeres díja a pénzintézet felé fizetődik, NEM a cég és nem a klub fele.

### **Miért kell vállalkozói igazolvány/cég a jutalékfelvételhez?**

Tevékenységünket a PSZÁF és a NAV, szigorúan ellenőrzi. Üzletkötői, közvetítői munkadíjat, csak számla ellenében lehet kifizetni. Bármely pénzintézet, hasonló módon fizeti üzletkötőit. Nem fontos rögtön az induláskor azzal kezdeni, hogy kiváltja a vállalkozói igazolványt.

Elég ezt akkor megtenni, amikor jutalékot szeretne felvenni.

### **Hány termék szerepel a klubban?**

Gyakorlatilag, elegendő két termék, AVIVA MAXIMA (Ft vagy € alapú UL) és az ARMADA Pénzügyi végzettség szükséges-e a munkavégzéshez? Nem szükséges, de felsőfokú végzettség, vagy biztosításközvetítői végzettség esetén érdemes a PSzÁF regisztrációt elkészíteni és üzletkötői szerződést kötni a pénzügyintézettel. (ÁFA mentesség)

Egyébként reklámtevékenységnek számít az elvégzett munka, hiszen valóban csak ajánlás történt és a pénzügyi munkát, engedéllyel rendelkező klubtárs végzi.

### **Csatlakozás menete:**

1. Személyes beszélgetés az ajánlóval vagy valamelyik felső vezetővel, részletes tájékoztató.
2. Regisztráció a klubba.
3. A Pénzügyi program elindítása, ajánlat kitöltés, első díj befizetése.
4. A csoport építése, a felső vezető bevonásával.
5. A személyesen ajánlott új klubtagok felügyelete, segítése, hogy nekik is meglegyen a legalább 3-3 ajánlottjuk.

## **Good Life Pénzügyi Klub nem cég.**

**Sem telephellyel sem jogi személyiséggel nem rendelkezik.**

**Nem gyűjt betéteket, nem végez gazdasági tevékenységet.**

**Egy nyitott baráti társaság, ami a tagok anyagi helyzetének javítására jött létre.**

**A tagok közötti szakemberek tapasztalatait, ötleteit közzétéve, segítenek egymásnak.**

**Miért jó, egy pénzügyi program?**

Mert életünk során, felmerülnek előre látható, tervezhető kiadások. Gyermekvállalás, taníttatás, lakás, autó, egyéni célok, utazások, lakodalom és nem utolsó sorban, nyugdíj.

### **Ön, hogyan tervezi mindezek pénzelését?**

- Hitelek?
- Eleget tud félretenni a fizetéséből?
- Esetleg rendelkezik már elegendő megtakarítással?
- Vannak befektetései, melyek hozamából fedezheti a milliós kiadásokat?

Ön, melyiket tartja a legjobb, legkívánatosabb megoldásnak?  
A Pénzügyi Klub, ez utóbbi megvalósításához kínál segítséget.

***Célja, nem a gyors és munkanélküli meggazdagodás, hanem azon piaci igény kielégítése, hogy az emberek, szeretnének egy biztonságot adó vésztartalék alappal rendelkezhet.***

Egy lehetőség, amely bárkit érinthet. Létrehozhat egy biztonsági alapot és jövedelem kiegészítésre tehet szert. Segít azoknak, akik szeretnének pénzhez jutni rövid és hosszú távon. Mindezt plusz anyagi ráfordítás nélkül. Akár önfinanszírozó programként!

**Mindezt különösebb munka és időráfordítás nélkül!**

Aláírással elfogadom a Royal Klub szabályzatát és az egyesület érdekeit szemelőt tartva betartom azokat!

A csatlakozásommal segítem a Klub működését és részt veszek a Pénzügyi Kultúra javításában!

Kelt.....

.....  
Kinevezett csoportvezető

.....  
Új belépő